

# 和泰汽車法人說明會

## 會議議程



- 口公司簡介
- 口 2022Q2財務表現
- 口2022年營運重點
- □Q&A

## 公司簡介



創立時間:中華民國36年9月

董事長:黃南光先生 總經理:蘇純興先生 執行副總經理:長沼一生先生

資本額:54億6千2百萬元 | 營業額:1,389億元(2021年) | 員工人數:563人(2021年)

經銷商品:TOYOTA、LEXUS、HINO商用車、和泰豐田物料運搬

#### **全** 和泰汽車

## 週邊事業體

#### MaaS 事業群

和泰聯網 和雲行動服務 和泰移動

#### 汽車經銷

TOYOTA 經銷商體系 Lexus 經銷商體系 和泰豐田物料運搬 長源汽車

#### 金融保險事業群 和潤企業 和選組車

和運租車 和泰產物保險 和安保險代理人 和全保險代理人 和勁企業 和潤電能

#### 和泰汽車

代理銷售 TOYOTA

TOYOTA Lexus HINO

#### 汽車製造及配件

國瑞汽車 和泰車體製造 車美仕

#### 認證中古車

TOYOTA 認證中古車體系 Lexus CPO 體系

#### 海外事業群

和通

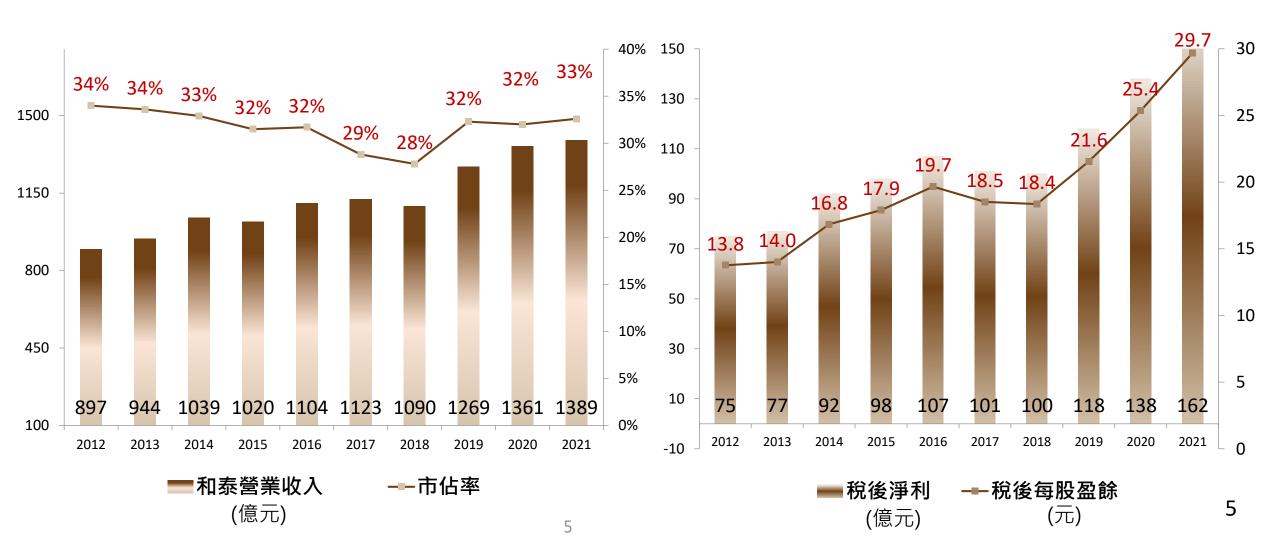
雷克薩斯體系 廣汽豐田體系 一汽豐田體系 和運國際租賃 和運(上海)商業保理 和運(上海)汽車租賃 凱美士 上海和乾 汽車隸屬周邊事業

DAIKIN 冷氣 / 空調

和泰興業

## 近年銷售及獲利情形







## 2022Q2財務表現

## 2022Q2合併損益表

單位:新台幣仟元

					- 171   171   170
項目	2022年1月~6月	%	2021年1月~6月	%	去年比
銷貨收入淨額	93,661,477	79.02%	111,744,503	84.57%	83.82%
租賃收入	8,381,173	7.07%	7,291,642	5.52%	114.94%
利息收入	7,673,591	6.47%	5,841,786	4.42%	131.36%
其他	8,816,319	7.44%	7,254,482	5.49%	121.53%
收入合計	118,532,560	100.00%	<u>132,132,413</u>	100.00%	89.71%
銷貨成本	81,046,627	68.37%	98,531,411	74.57%	82.25%
營業費用	988,755	0.83%	704,060	0.53%	140.44%
租賃成本	6,822,453	5.76%	6,020,312	4.56%	113.32%
其他	22,442,094	18.93%	13,293,160	10.06%	168.82%
支出合計	111,299,929	93.90%	<u>118,548,943</u>	89.72%	93.89%
稅前淨利	7,232,631	6.10%	13,583,470	10.28%	53.25%
所得稅	1,838,941	1.55%	2,777,042	2.10%	66.22%
本期淨利	5,393,690	4.55%	<u> 10,806,428</u>	8.18%	49.91%
淨利歸屬於母公司	3,479,770	2.94%	<u>9,154,559</u>	6.93%	38.01%
每股盈餘(元)	6.37		<u>16.76</u>		-10.39

## 2022Q2主要子公司獲利表現



單位:新台幣仟元

主要子公司稅後淨利							
公司名稱	和潤	和泰興業	和運租車	和泰產險			
2022Q2年	1,787,167	884,384	551,134	(4,526,260)			
2021Q2年	1,477,190	737,809	478,670	499,242			
去年比	121%	120%	115%	-907%			



## 2022年營運重點

市場趨勢及展望

MaaS

◆ TOYOTA 小型車

◆ 永續發展

- ◆ LEXUS 小型車
- ◆ HINO 商用車

9

## 2022年市場趨勢展望



- 車市基本需求強勁
- 各品牌持續導入新車
- 疫情影響零件供給
- 晶片及零件供應短缺
- 潛在通貨膨脹風險

台灣車市預估 43萬台





## 2022年市場趨勢展望 - 販賣目標



## TOYOTA @LEXUS

#### - 挑戰年販賣目標 -

小型車 14.7萬台,市佔率 34.2%

(TOYOTA 12.6萬台 + Lexus 2.1萬台)

## 2022年市場趨勢展望 - 販賣目標



## ◆ TOYOTA ← → INO 商用車

2022年商用車市場因受2021年六期法規切替、客戶提前購車的影響, 預估市場總台數將下滑;但TOYOTA、HINO商用車仍將持續推進市佔。

#### - 挑戰年販賣目標 -

9,000台

## 2022年登錄實績

	2022年 8月	去年比	2022年 1~8月	去年比
TOYOTA	9,101 台	101.1%	81,267 台	101.9%
LEXUS	1,154 台	57.5%	13,016 台	83.4%
<u>合計</u>	10,255台	93.2%	94,283台	98.8%
市佔率	29.8%	<u>-3.4%</u>	34.2%	+1.6%



配合原廠戰略,積極展開電動化佈局逐步實現集團碳中和



豐田社長 2021年底宣佈「全球電動車戰略計劃」

- 2030年前投入30款 BEV 車型開發
- 展示16款未來上市的 BEV 車型
  5款 TOYOTA「bZ」車型
  4款 Lexus BEV 車型
  7款 Lifestyle BEV 車型



#### TOWN ACE 小商車霸主強勢回歸



#### TOWN ACE PICKUP 全新導入 (2/10)

- 2021/11/24 展開預購
- 累計超過10,000張訂單



#### TOWN ACE VAN 追加導入 (Q4)

- 載貨及載人一網打盡
- · 滿足各式需求及使用情境



## 



#### GR 86 大改款 (8/18)

- Gazoo Racing主導開發
- 正式更名為GR 86



#### GR Supra 手排導入 (Q4)

• 打造更加全面的GR戰線



#### 品牌旗艦王者降臨



全新跨界旗艦車款 CROWN全新導入(Q4)



#### TOYOTA 社區型保修站

- 提供車主「地點便利」、「快速」的原廠售後服務
- 主打保養、輪胎/電瓶更換等服務



2021年已建立

2022年底擴增至

30間



- 2022年 服務廠+保修站 -

全台達 間服務據點



### 2022年營運重點 - Lexus

#### NX全車系到位 訂單累計超過1萬張



#### NX全車系到位 再創LEXUS銷售佳績

• NX200透過GA-K平台打造來 提升動態表現,並追加各項新 世代配備,如:LSS+3.0/ TAZUNA全環繞駕駛座艙與 9.8吋觸控式螢幕等。



## 2022年營運重點 - Lexus

#### LC Limited Edition導入(3/23)



## Limited Edition 全球限量車型

· 配備全新開發的專屬個性 化內、外觀套件,展現旗 艦GT跑車磅礡氣勢。

## 2022年營運重點 - Lexus

## F SPORT Design導入



- 現有的量販車型新增F SPORT Design 等級。
- 以 F、F SPORT、F SPORT Design打造 F 品牌的產品陣容。

### 2022年營運重點 - Lexus

#### 全新大改款RX將於Q4登場



- 新世代內外觀設計
- 四款動力單元齊聚
- GA-K平台打造獨特駕馭體驗
- · 首度導入RX500h F SPORT Performance車型,以最新 2.4升渦輪油電複合動力系 統,打造魅力跑旅滿足層峰 買家。

## 2022年營運重點 - Lexus

#### 爭取全新電動車RZ 450e導入台灣市場



- 使用Lexus全新電動車平台開發。
- · 獨特的Lexus設計語彙,勾勒出新世代電動車款與眾不同的外觀設計。

## 2022年營運重點 - 商用車



#### 完備商用車型Line-up









200 3.49噸

+緊急<mark>煞</mark>車輔助系統

300 DUTRO

300 Hybrid

- +六期排放對應
- +車輛穩定控制系統
- +車道偏離輔助系統
- +緊急煞車輔助系統

700 PROFIA

- +12檔AMT變速箱
- +除霧後視鏡
- +駕駛座SRS氣囊
- +空氣懸吊(SH)

+自排變速箱

+長軸車型(3350mm)

## 2022年營運重點 - 商用車



#### 完備商用車型Line-up



#### **COASTER**

- +1GD柴油引擎
- +6速自排變速箱
- +VSC/PCS/LDWS/AHB



#### **GRANVIA**

- +8人座車型
- +2-3-3座椅配置
- +容納28吋行李箱×8



#### HIACE

- +對開式尾門
- +上下貨便利性提升

## 2022年營運重點 - 商用車



#### 完成車販賣

- 除了既有的底盤車販賣,將持續擴增完成車販賣版圖。
- 透過和泰車體廠成立,將持續推出完成車式樣,初期從五噸車與遊覽巴士開始,陸續擴增至其他車型,節省顧客等待車體打造的時間,提升交車效率。



## 2022年營運重點 - MaaS移動服務





會員數 60萬 車輛數 6,000台 總趟次 600萬

2021年已達成會員數 35萬 車輛數 3,500台 總趟次 250萬



- 功能新增 -
- + 預約叫車 + 一次多台叫車
- + 週期性預約

+ 代叫車

+ 乘客/司機分級

## 2022年營運重點 - MaaS移動服務



## i Rent 2022年目標



#### 擴大共享汽車規模

• 提供會員更方便、即時、24小時全天候的移動服務

#### 異業合作,打造會員生態圈

- 整合跨產業資源,提升會員服務的附加價值
- 全台唯一同時提供共享汽機車服務平台

#### 2022年營運重點 - MaaS



#### 和泰商城「HOTAI購」4月上線



#### 6大主題館別

- 如 3C、家電、戶外休閒及品牌精品等商品
- 超過100個知名品牌、3千多個品項

#### 獨家限量商品

• 整合集團資源,推出獨家限量商品

#### 多元支付方式

· 和泰Pay 和泰Points

### 2022年營運重點 - MaaS



整合旗下 yoxi 及 iRent 移動服務 , 並串接高鐵、台鐵及公車等大眾交通資訊, 打造全新的「台灣旅運平台」提供旅遊業者及消費者客製化的行程規劃。



#### **和泰汽車** 和泰汽車

## 2022年營運重點 - 永續發展











## 2022年營運重點 - 永續發展「人」





結合集團公益願景主題,搭配業師輔導機制, 攜手青年及 NGO 實踐公益

- 延續奧運贊助原住民選手之熱情,持續推動與 「在地情感」之連結,長期贊助原住民團體
- 協助學生團隊表演或比賽完成夢想,給予更多舞台 及曝光機會,建立圓夢平台



## 2022年營運重點 - 永續發展「車」





#### 移動公益幸福行動

- 以集團共享移動服務發展 「移動公益幸福行動」
- 協助弱勢族群移動需求, 如就醫、就學、物資運送、 日常採購、短程出遊

#### 導護裝備捐贈

- 11年來捐贈近11萬套裝備
- 2022持續捐贈全台國中小導護裝備,守護導護志工與學生的交通安全

#### 集團捐血串連

- · 11年來捐贈共12台「和泰號捐血車」 為捐贈捐血車最多的企業
- · 累計服務超過75萬人、採血150萬袋
- · 串聯全台和泰號捐血車,舉辦 「和泰集團一日捐血活動」

## 2022年營運重點 - 永續發展「環境」





全軍 2022年 650,000棵 種植目標



#### 台灣原生動物守護計畫

- 捐贈行政院特生中心 RAV4& CROSS協助原生動物救援
- 贊助石虎野放訓練經費
- 導入<動物出沒熱點>警示車機功能

#### 「TOYOTA 一車一樹」

• 2022將持續邁向更高的目標 預估達成 65萬棵種植量

#### 集團淨灘

- 2022年4月再度舉辦集團淨灘 活動,全台共16場
- · 號召集團同仁及民眾一同為海 岸生態及環境美觀盡一份心力

## Q&A